



## AURELIEN RODRIGUEZ REJOINT HCORPO AU POSTE DE DIRECTEUR DES VENTES

AURELIEN RODRIGUEZ se voit confier un rôle essentiel dans la définition et la mise en œuvre de la stratégie d'acquisition de nouveaux clients grands comptes, ainsi que dans le déploiement de partenariats solides avec les principaux acteurs SBT, paiement et TMC du marché.

Spécialiste reconnu du secteur des centrales hôtelières B2B, AURELIEN RODRIGUEZ apporte à HCORPO un savoir-faire terrain et une expertise stratégique qui se nourrit de plus de quinze années de succès dans le développement de relations commerciales avec les plus grandes entreprises européennes.

**HCORPO RENFORCE SA STRATÉGIE DE CROISSANCE ET SES PLANS DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL AVEC LA NOMINATION D'AURÉLIEN RODRIGUEZ AU POSTE DE DIRECTEUR DES VENTES.**

*AURELIEN RODRIGUEZ apporte à HCORPO un savoir-faire terrain et une expertise stratégique*

## À PROPOS de HCorpo

Hotel Corporate System propose à ses clients grands comptes, entreprises et administrations, une solution de rationalisation du budget hôtel qui comprend le paiement centralisé et peut inclure à leur demande la facturation centralisée. Cette solution, plébiscitée par de nombreux Travel Managers, permet un suivi fin et automatisé de la dépense hôtelière chez les clients.

La société compte à ce jour, parmi ses 300 clients, de très grands groupes et des entreprises du CAC 40 comme L'Oréal, La Société Générale, Thales, SFR ou encore CGACGM, mais aussi des administrations comme Pôle Emploi.

**Contact Presse**  
Marine ROSAY  
presse@gekko-holding.com

**GROUPE GEKKO**  
55 RUE ANATOLE FRANCE 92300 LEVALLOIS-PERRET, FRANCE



H●●CORPO  
LA SOLUTION HÔTEL QUI S'ADAPTE À VOTRE ENTREPRISE

**Teldar**  
TRAVEL

**INFINITE**  
HOTEL

miles  
**attack**